

55

cách để

Tranh luận hiệu quả

55 ways
To Debate
Well



55

cách để

Tranh luận hiệu quả

55 ways
To Debate
Well



MỤC LỤC

Lời giới thiệu	5
1. Nghiên cứu chi tiết	6
2. Hít thở sâu và thở đều	7
3. Tư thế tự tin	8
4. Lịch sự	9
5. Tự tin về những gì mình nói	10
6. Nhanh trí	11
7. Nói trôi chảy	12
8. Duy trì lập luận rõ ràng	13
9. Tập trung vào trọng điểm	14
10. Thuyết phục khán giả	15
11. Tránh trích dẫn sai	16
12. Tránh nhầm lẫn giữa các mối tương quan	17
13. Tránh ám chỉ	18
14. Đưa ra các luận điểm	19
15. Kiểm chế cảm xúc	21
16. Xác minh lại nguồn tin và các số liệu	22
17. Hiểu đối phương	23
18. Tôn trọng	24

MỤC LỤC

19. Thuật lại kinh nghiệm thực tế.....	25
20. Mở rộng tầm hiểu biết.....	26
21. Không bẻ phái.....	27
22. Sử dụng các từ ngữ đơn giản.....	29
23. Sự chính xác.....	30
24. Không phủ định hoàn toàn ý kiến của đối phương.....	31
25. Nói chậm rãi và rõ ràng.....	32
26. Thư giãn.....	33
27. Tránh bắt chước.....	34
28. Giao tiếp bằng ánh mắt.....	35
39. Tránh cười cợt.....	36
30. Minh họa.....	37
31. Đừng bỏ cuộc.....	38
32. Công nhận ý đúng của đối phương.....	39
33. Trang bị kiến thức chung.....	40
34. Sử dụng giấy nhớ một cách hiệu quả.....	41
35. Có hứng thú với đề tài.....	42
36. Phân loại tài liệu một cách có hệ thống.....	43
37. Bám sát nền tảng kiến thức chung.....	44

MỤC LỤC

38. Khẳng định và bảo vệ quan điểm của mình	45
39. Liên kết chặt chẽ giữa các thành viên trong nhóm	46
40. Vai trò của giả thiết	47
41. Tránh kết thúc một cách đột ngột	49
42. Tin vào chính mình	50
43. Chú ý lắng nghe người khác	51
44. Khuôn mặt biểu cảm	52
45. Tránh sa đà, lạc đề	53
46. Giới thiệu sơ lược về nội dung	54
47. Cần thêm thời gian	55
48. Cung cấp thông tin	56
49. Thể hiện khả năng lãnh đạo	57
50. Im lặng	58
51. Đặt câu hỏi	59
52. Tạo sự quan tâm	60
53. Phán đoán tâm lí khán giả	61
54. Thể hiện sự thân thiện	62
55. Nói to đõng dạc	63

LỜI GIỚI THIỆU

Tranh luận là hoạt động giao tiếp có hai hoặc nhiều hơn hai người tham gia trao đổi ý kiến với nhau xoay quanh một vấn đề nào đó. Trong cuộc tranh luận, mỗi người sẽ trình bày những quan điểm, lập luận của mình với mục đích thuyết phục những người còn lại. Tranh luận là cách để khuyến khích các cá nhân đưa ra bình luận, nhận xét, ý kiến. Hoạt động này đòi hỏi sự kiên nhẫn, bình tĩnh lắng nghe từ phía những người tham gia.

Ngày nay, các cuộc tranh luận thường diễn ra trong các cuộc họp, giảng đường, các cuộc thi, trong trường học... dưới dạng văn bản trên các tờ báo và tạp chí, hình thức nghe trên đài phát thanh hay trên truyền hình.

Một cuộc tranh luận chính thức sẽ có những quy định nghiêm ngặt về hành vi và khá phức tạp về kĩ thuật tranh biện. Trong một cuộc tranh luận, bạn cần biết đặt mình vào vị trí của đối phương để phản biện lại những gì bạn hằng tin tưởng. Kĩ thuật tranh luận là nghệ thuật diễn tả suy nghĩ và truyền đạt lời nói sao cho có tính thuyết phục và đạt được hiệu quả như mong muốn.

Để làm cho cuộc tranh luận trở nên sôi động, thú vị, cần có động lực và sự tương tác mạnh mẽ giữa hai đội tranh luận để thách thức đội kia giành chiến thắng.

Cuốn sách nhỏ này xin được giới thiệu *55 cách để tranh luận hiệu quả*. Những gợi ý nhỏ trong đây được minh họa thông qua các ví dụ cụ thể nhằm giúp bạn đọc dễ hình dung hơn.

Ban biên tập đã rất nỗ lực và thực sự mong muốn cuốn sách sẽ hữu ích cho bạn. Rất mong quý độc giả đón đọc và ủng hộ.



NGHIÊN CỨU CHI TIẾT

MÌNH VÀ MỘT
NGƯỜI BẠN ĐÃ
VẠCH RA MỘT DANH
SÁCH CÁC LUẬN
ĐIỂM.

TẠI SAO LẠI
PHẢI ĐƯA RA
CÁC LUẬN ĐIỂM
HẢ CẬU?



Bạn phải có sự am hiểu về vấn đề mà bạn đang tranh luận. Để có được điều đó, bạn cần nghiên cứu chi tiết các luận điểm mấu chốt để từ đó chọn ra một luận điểm mà bạn có thể tranh luận tốt nhất. Bạn nên tham khảo các nguồn tài liệu khi nghiên cứu các luận điểm đó.

Tại sao chúng ta phải xây dựng một danh sách các luận điểm?

Chúng ta cần phải xây dựng một danh sách các luận điểm để có cái nhìn toàn diện và đầy đủ về chủ đề mà chúng ta định tranh luận.

VÌ ĐÓ LÀ NHỮNG
ĐIỂM MẤU CHỐT
CỦA CHỦ ĐỀ MÀ
CHÚNG MÌNH SẼ
TRANH LUẬN.

CHẮC HẸN CÁC
CẬU ĐÃ CHUẨN
BỊ RẤT TỐT CHO
CUỘC TRANH
LUẬN ĐÓ.



HÍT THỞ SÂU VÀ THỞ ĐỀU

MÌNH ĐÃ RẤT CĂNG THẲNG VÀ SỢ HÃI TRƯỚC KHI BƯỚC VÀO CUỘC TRANH LUẬN.

VẬY LÀM THẾ NÀO MÃ CẬU VƯỢT QUA ĐƯỢC ĐIỀU ĐÓ?



Căng thẳng và sợ hãi là những hiện tượng phổ biến thường xảy ra với chúng ta trước khi bước vào cuộc tranh luận. Nỗi sợ hãi bắt nguồn từ ý nghĩ sẽ phải đối mặt với một nhóm người có ý kiến khác nhau. Hít thở sâu và thở đều sẽ giúp bạn giảm được những căng thẳng và lo lắng.

Chúng ta có thể làm giảm căng thẳng và sợ hãi bằng cách nào?

Bạn hãy hít thở thật sâu và cố gắng thở đều.

MÌNH ĐÃ HÍT THỞ THẬT SÂU VÀ THỞ ĐỀU.

LÀM NHƯ THẾ SẼ GIÚP CẬU GIẢM BỚT NỖI SỢ HÃI VÀ LO LẮNG Đấy.



TƯ THẾ TỰ TIN

HÔM NAY MÌNH ĐÃ
RẤT CHĂM CHÚ THEO
DÕI CUỘC TRANH LUẬN
TRÊN TRUYỀN HÌNH.

CUỘC TRANH
LUẬN ĐÓ CÓ
GÌ ĐẶC BIỆT
VẬY?



Tư thế của người tham gia tranh luận cần thể hiện được sự tự tin. Người nghe sẽ bị cuốn hút vào cuộc tranh luận và chăm chú lắng nghe nếu như diễn giả có tư thế tốt. Ngược lại, diễn giả sẽ không thu hút được khán giả của mình nếu như tư thế của anh ta không hợp lí hoặc không thể hiện được sự tự tin.

Tại sao người tham gia tranh luận phải có tư thế phù hợp?

Bởi vì như thế thì anh ta mới có thể thu hút được người nghe.

DIỄN GIẢ CÓ
TƯ THẾ TỐT VÀ
TRÌNH BÀY CỰC
KỸ ẨN TƯỢNG.

ANH TA CHẮC
HẸN ĐÃ NHẬN
ĐƯỢC SỰ ĐỒNG
TÌNH CỦA ĐA SỐ
KHÁN GIẢ, ĐÚNG
KHÔNG CẬU?



LỊCH SỰ

CÔ BẠN CỦA TÔI
ĐÃ CÓ SỰ CẢI THIỆN
RẤT NHIỀU TRONG
CÁCH ỨNG XỬ.

ĐIỀU GÌ ĐÃ
THỨC DẬY CÔ
ẤY THAY ĐỔI
NHƯ VẬY?



Lịch sự là một yếu tố không thể thiếu đối với một nhà hùng biện. Về lịch sự sẽ giúp bạn nhận được cảm tình của khán giả. Một nhà hùng biện có thể rất thành thạo và am hiểu trong các vấn đề mà mình đưa ra, nhưng nếu người đó có hành vi không lịch sự thì cũng sẽ khó lòng nhận được sự ủng hộ của mọi người.

Tại sao một nhà
hùng biện lại cần phải
lịch sự?

Người đó cần làm vậy để giữ
uy tín của mình và gây thiện
cảm đối với người khác.

CÔ ẤY ĐÃ
TÍCH CỰC THAM
GIÁ CÁC CUỘC
TRANH LUẬN.

À, RA VẬY VIỆC
TÍCH CỰC THAM GIA
TRANH LUẬN SẼ CÓ TÁC
DỤNG TỐT ĐỐI VỚI VIỆC
LƯỖN NẮN HÀNH VI CÁ
NHÂN ĐẤY CẬU A.



TỰ TIN VỀ NHỮNG GÌ MÌNH NÓI

MÌNH ĐÃ ĐƯỢC
CHỌN ĐỂ THAM GIA
VÀO MỘT CUỘC THI
HÙNG BIỆN.

CẬU ĐÃ CHUẨN
BỊ NHỮNG GÌ CHO
CUỘC THI RỒI?



Trong khi tranh luận, bạn cần phải tự tin về những gì mình nói. Nếu không, bạn sẽ rất khó để bảo vệ được quan điểm của mình trước những ý kiến trái chiều.

Tại sao chúng ta cần phải tự tin trong cuộc tranh luận?

Phải tự tin thì chúng ta mới có thể bảo vệ được những quan điểm mà mình đã đưa ra.

MÌNH CÙNG CỐ
VÀ TĂNG CƯỜNG
SỰ TỰ TIN CHO
BẢN THÂN.

ĐÓ LÀ MỘT YẾU
TỐ QUAN TRỌNG
CẦN PHẢI CÓ KHI
THAM GIA MỘT
CUỘC THI ĐẤY.



NHANH TRÍ

TRONG CUỘC
TRANH LUẬN Ở LỚP
SÁNG NAY CÓ MỘT BẠN
ĐÃ NGAY LẬP TỨC TRẢ
LỜI ĐƯỢC CÁC CÂU HỎI
CỦA ĐỐI THỦ.

VẬY HẢ? CHẮC
CUỐI CÙNG BẠN
ẤY ĐÃ CHIẾN
THẮNG ĐỪNG
KHÔNG CẬU?



Quá trình tranh luận liên quan đến lập luận và phản biện, vì vậy người tham gia tranh luận phải có sự nhanh trí để có thể ngay lập tức phản ứng lại các lập luận của đối thủ, nếu không bạn sẽ dễ dàng bị đối phương phản bác và đánh gục.

Tại sao trong một cuộc tranh luận, sự nhanh trí lại rất quan trọng?

Bởi vì sự nhanh trí giúp bạn có thể ứng đáp trôi chảy ngay lập tức.

ĐỪNG VẬY! CẬU ẤY
TỎ RA RẤT THÔNG
MINH KHI NHANH CHÓNG
ĐƯA RA ĐƯỢC CÁC LÝ LỆ
ĐỂ PHẢN BÁC LẠI QUAN
ĐIỂM ĐỐI LẬP

CẬU ẤY
NHANH TRÍ
THẬT ĐẤY!



NÓI TRÔI CHẢY

HÔM NAY THẬT LÀ BẤT NGỜ, NGƯỜI GIỎI NHẤT ĐÃ BỊ ĐÁNH BẠI TRONG CUỘC TRANH LUẬN.

TẠI SAO CẬU ẤY LẠI BỊ ĐÁNH BẠI?



Tại sao cần phải nói một cách trôi chảy khi tham gia tranh luận?

Vì có như thế thì chúng ta mới có thể diễn đạt vấn đề mình đưa ra một cách mạch lạc và tự tin.

Nói trôi chảy và mạch lạc là những điều kiện đầu tiên cần phải có đối với người tham gia tranh luận. Trong khi trình bày vấn đề và ứng đáp lại đối thủ, người tham gia tranh luận cần phải nói một cách trôi chảy và tránh lặp bặp.

BỞI VÌ CẬU ẤY ĐÃ NÓI KHÔNG ĐƯỢC TRÔI CHẢY NHƯ MỌI KHI.

ĐÂY LÀ NHƯỢC ĐIỂM LỚN NHẤT MÀ NHỮNG NGƯỜI THAM GIA TRANH LUẬN THƯỜNG MẮC PHẢI.



DUY TRÌ LẬP LUẬN RÕ RÀNG

HÔM NAY CÁC VỊ GIÁM KHẢO ĐÃ BỊ BẤT NGỜ VÌ NHỮNG NGƯỜI THAM GIA TRANH LUẬN.

TẠI SAO VẬY?



Tại sao người tham gia phải đưa ra được các lập luận rõ ràng trong suốt cuộc tranh luận?

Phải như vậy thì những điều họ nói mới có sức thuyết phục đối với người nghe.

Tranh cãi là một phần không thể thiếu trong cuộc tranh luận, và những người tham gia cần phải đưa ra được lập luận có liên quan đến các vấn đề đang được bàn thảo. Lập luận không liên quan sẽ bị bỏ qua và sẽ không có tác dụng phản biện đối với người tham gia.

VÌ HỌ ĐÃ CÓ CÁCH LẬP LUẬN RẤT HAY KHIẾN CHO VẤN ĐỀ ĐƯỢC SÁNG TỎ.

VẬY À? CHẮC HẸN HỌ ĐÃ ĐƯA RA ĐƯỢC NHỮNG LẬP LUẬN RẤT CHẶT CHẼ.



TẬP TRUNG VÀO TRỌNG ĐIỂM

BẠN CỦA MÌNH
ĐƯỢC ĐÁNH GIÁ LÀ
NGƯỜI GIỎI NHẤT TRONG
CỤC THI HÙNG BIỆN.

LÂM SAO
CẬU BIẾT?



Điều quan trọng đối với người tham gia tranh luận là phải bao quát được tất cả những trọng điểm liên quan đến chủ đề đang tranh luận. Thiếu một luận điểm sẽ dẫn đến việc mất tính liên kết và chặt chẽ trong nội dung cuộc tranh luận.

Tại sao việc đề cập đến tất cả các trọng điểm trong một cuộc tranh luận lại có vai trò quan trọng?

Việc này sẽ giúp cho các lí lẽ trở nên chặt chẽ và liên kết với nhau một cách hiệu quả.

CÔ ẤY ĐÃ
NHẬN ĐƯỢC
CÚP LƯU NIỆM
CỦA CỤC THI

CÔ ẤY CHẮC
HẸN ĐÃ BAO QUÁT
ĐƯỢC TẤT CẢ CÁC
TRỌNG ĐIỂM CỦA
VẤN ĐỀ.



THUYẾT PHỤC KHÁN GIẢ

CUỘC TRANH LUẬN
ĐÃ TRỞ NÊN RẤT
GAY CẤN SAU PHẦN
TRANH LUẬN CỦA MỘT
DIỄN GIẢ.

TẠI SAO
VẬY?



Người tham gia tranh luận phải thuyết phục được người nghe đúng về phía quan điểm của mình, thông qua việc trình bày rõ ràng, mạch lạc các luận điểm của bản thân. Người tham gia cần phải luôn giữ được sự bình tĩnh và tập trung vào khán giả, bởi vì họ chính là những trọng tài tốt nhất.

ÔNG ẤY ĐÃ ĐƯỢC
KHÁN GIẢ HOAN NGHÊNH
NHIỆT LIỆT, KHIẾN CHO
ĐỐI THỦ NHANH CHÓNG
PHẢI CHỊU THUA TRƯỚC
NHỮNG LÝ LỀ ÔNG ẤY
ĐÃ ĐƯA RA.

ÔNG ẤY CHẮC
HẸN ĐÃ THUYẾT
PHỤC ĐƯỢC
KHÁN GIẢ NÊN
MỚI TỰ TIN NHƯ
VẬY.

Tại sao người tham
gia tranh luận cần phải
thuyết phục được
khán giả của mình?

Bởi vì khán giả chính là
những trọng tài tốt nhất.



TRÁNH TRÍCH DẪN SAI

TÔI VỪA ĐƯỢC
THAM DỰ MỘT KHÓA
HỌC VỀ KĨ NĂNG
TRANH LUẬN.

CÓ ĐIỂM GÌ
ĐÁNG CHÚ Ý
KHÔNG?



Rất nhiều người tham gia tranh luận đã từng mắc phải một lỗi nghiêm trọng, đó là trích dẫn sai trong quá trình đưa ra những lí lẽ của mình. Việc trích dẫn sai sẽ khiến cho nội dung trích dẫn không ăn khớp với vấn đề đang tranh luận và trở thành điểm bất lợi, chống lại chính người đã đưa ra nó. Do đó, người tham gia tranh luận cần phải thật cẩn trọng khi trích dẫn bất cứ điều gì.

Tại sao chúng ta cần phải thật cẩn trọng khi trích dẫn điều gì đó?

Bởi vì nếu không cẩn thận, chúng ta sẽ dễ trích dẫn sai, gây phản tác dụng.

CÓ MỘT ĐIỂM
CHÚNG TA CẦN LƯU Ý
LÀ TRÁNH TRÍCH DẪN
MỘT CÁCH CẦU THẢ
TRONG CÁC CUỘC
TRANH LUẬN.

ĐÚNG ĐÂY
BỒI VÌ CHÚNG
TA THƯỜNG HAY
TRÍCH DẪN SAI,
GÂY BẤT LỢI CHO
CHÍNH MÌNH.



TRÁNH NHẦM LẤN GIỮA CÁC MỐI TƯƠNG QUAN

Người tham gia tranh luận phải lưu ý để phân biệt các mối quan hệ tương quan của hai hay nhiều sự vật, sự việc khác nhau, không được nhầm lẫn giữa chúng. Chẳng hạn, một người có thu nhập cao sẽ mua được một chiếc tủ lạnh, nhưng một người có một chiếc tủ lạnh thì chưa chắc người đó đã có thu nhập cao.



Tại sao người tham gia hùng biện cần phải phân biệt được các mối quan hệ tương quan?

Cần phải phân biệt rõ để tránh nhầm lẫn.



TRÁNH ÁM CHỈ

ĐỒ MÌNH ĐÃ DẠY MÌNH
RẰNG PHẢI TRÁNH VIỆC
ÁM CHỈ TRONG BẤT KÌ
CỤC TRANH LUẬN NÀO.

TẠI SAO
VẬY?



Những lời nói bóng gió
trong một cuộc tranh
luận sẽ có tác hại như
thế nào?

Những lời nói bóng gió sẽ
khiến cho cuộc thảo luận
rơi vào bế tắc vì những
sự tranh cãi ngoài lề
không cần thiết.

Ám chỉ là hành động cần
hết sức hạn chế khi tham
gia tranh luận, vì nó cho
thấy người đó đang bôi
móc các vấn đề cá nhân và
không có liên quan đến vấn
đề đang được tranh luận.

PHẢI TRÁNH
VIỆC ÁM CHỈ ĐỂ
NGĂN CHẶN NHỮNG
TRANH CÃI KHÔNG
CẦN THIẾT.

Ừ, ĐÓ LÀ
MỘT VIỆC
KHÔNG NÊN
CHÚT NÀO.



ĐƯA RA CÁC LUẬN ĐIỂM

MÌNH ĐANG
SUY NGHĨ VỀ
VẤN ĐỀ TỐI QUA.

VẤN ĐỀ
GÌ THẾ?



Khi tham gia một cuộc tranh luận, bạn cần phải có sự chuẩn bị chu đáo để buổi tranh luận đạt được kết quả tốt nhất. Để có được những lập luận chuẩn mực, người tham gia cần phải liệt kê ra những luận điểm một cách chi tiết, từ đó suy nghĩ hướng giải quyết vấn đề.

Tại sao người tham gia tranh luận cần phải lập danh sách các luận điểm?

Người tham gia tranh luận cần phải làm vậy để đảm bảo tính chuẩn xác trong các lập luận của mình.

ĐÓ LÀ PHẢI TÌM
RA ĐƯỢC CÁC LUẬN
ĐIỂM CHÍNH XOAY
QUANH VẤN ĐỀ
TRANH LUẬN.

THẾ CẬU ĐÃ
TÌM RA HẾT
CHƯA?





Knute Rockne

“Hãy rút kinh nghiệm từ những điểm yếu để xây dựng chúng thành những điểm mạnh của bạn.”



Napoleon Hill

“Ý tưởng là sự khởi đầu của tất cả những cơ may.”

Trước khi tham gia một cuộc tranh luận, chúng ta cần làm gì ?

Chúng ta cần có sự chuẩn bị chu đáo để đạt được kết quả tốt.

MÌNH TÌM ĐƯỢC RỒI.

CẬU ĐÃ LÀM NHƯ THẾ NÀO VẬY?



MÌNH ĐÃ GHI LẠI NHỮNG ĐIỂM QUAN TRỌNG MÀ MÌNH CHO LÀ HỮU ÍCH.

CẬU LÀM NHƯ THẾ LÀ ĐÚNG ĐẤY



KIỂM CHẾ CẢM XÚC

BẠN MÌNH ĐÃ
KHÔNG GIÀNH ĐƯỢC
GIẢI NÀO TRONG CUỘC
THI TRANH LUẬN.

NHUỘC ĐIỂM
CỦA CÔ ẤY
LÀ GÌ?



Trong quá trình tranh luận, bạn không được để lộ những cảm xúc cá nhân, bởi vì đối thủ có thể lợi dụng chúng để tấn công lại bạn. Giây phút bạn để lộ ra những suy nghĩ của mình chính là giây phút sơ hở nghiêm trọng, dễ trở thành điểm yếu khiến bạn bị thua trong cuộc tranh luận.

Tại sao người tham gia tranh luận không được để lộ các cảm xúc cá nhân?

Bởi vì khi đó đối thủ của bạn sẽ biết rằng bạn đang rối trí, kém sáng suốt.

CÔ ẤY ĐÃ ĐỂ
LỘ CẢM XÚC THẬT
CỦA MÌNH VÀ BỊ
ĐỐI THỦ SỬ DỤNG
CHÍNH NÓ ĐỂ
PHẢN CÔNG

ĐÓ LÀ LÝ DO
TẠI SAO CÔ ẤY
KHÔNG GIÀNH
ĐƯỢC BẤT KÌ GIẢI
THƯỞNG NÀO



XÁC MINH LẠI NGUỒN TIN VÀ CÁC SỐ LIỆU

KHÁN GIẢ ĐÃ BỊ NHỮNG LÍ LẼ CỦA NGƯỜI TRANH LUẬN THUYẾT PHỤC.

SỰ TRÌNH BÀY CỦA ÔNG ẤY CHẮC HẸN RẤT RÕ RÀNG VÀ CHÍNH XÁC.



Người tham gia tranh luận phải đề cập đến các nguồn trích dẫn của số liệu và cơ sở lập luận để làm cho lí lẽ của mình có tính xác thực. Đồng thời anh ta cũng phải đảm bảo rằng, các số liệu và cơ sở lập luận đó được lấy từ các nguồn đáng tin cậy và chính xác, từ đó những lập luận của anh ta mới có sức thuyết phục và thu hút được sự chú ý của người nghe.

Tại sao người tranh luận phải chuẩn bị các dữ liệu và cơ sở lập luận chính xác?

Họ cần phải làm như vậy để làm cho bài thuyết trình của mình trở nên đáng tin cậy hơn.

ĐÚNG VẬY ÔNG ẤY ĐÃ SỬ DỤNG NHỮNG DỮ LIỆU VÀ CƠ SỞ LẬP LUẬN CHÍNH XÁC.

ĐÓ LÀ LÝ DO KHIẾN CHO KHÁN GIẢ NHANH CHÓNG BỊ THUYẾT PHỤC.



HIỂU ĐỐI PHƯƠNG

TÔI ĐÃ LUYỆN TẬP VỚI
MỘT NGƯỜI BẠN ĐỂ CHUẨN
BỊ CHO CUỘC TRANH LUẬN
NGÀY MAI.

ANH ĐÓNG
VAI TRÒ GÌ?



Một trong những cách giúp bạn có thể tranh luận tốt là phải hiểu được ý của đối thủ. Bạn nên luyện tập trước bằng cách nhờ ai đó đóng vai đối thủ và phản biện lại ý kiến của mình.

Tại sao người tham gia tranh luận cần phải hiểu được quan điểm của đối thủ?

Người tham gia tranh luận cần phải làm như vậy để lường trước được tình huống có thể xảy ra và đưa ra được quan điểm riêng của bản thân.

TÔI ĐÓNG
VAI ĐỐI THỦ.

VẬY CÓ LẼ ANH
ĐÃ HIỂU ĐƯỢC
PHẦN NÀO QUAN
ĐIỂM CỦA HỌ
RỒI.



TÔN TRỌNG

TRỌNG TÀI YÊU
CẦU NHỮNG NGƯỜI
THAM GIA TẠI CUỘC THI
TRanh LUẬN PHẢI TÔN
TRỌNG LẤN NHAU.

TẠI SAO
VIỆC ĐÓ LẠI
CẦN THIẾT
ĐẾN VẬY?



Trong một cuộc tranh luận, luôn có ít nhất hai bên tham gia. Để giữ cho cuộc tranh luận diễn ra lành mạnh và có sự cạnh tranh công bằng, các bên phải có sự tôn trọng lẫn nhau. Bất cứ bên nào không tôn trọng đối phương, bên đó sẽ mất đi sự tôn trọng của khán giả.

Tại sao những người
tham gia tranh luận phải
biết tôn trọng lẫn nhau?

Họ cần phải tôn trọng lẫn nhau
để có được sự tôn trọng
của khán giả.

BỞI VÌ ĐIỀU ĐÓ
GIÚP HỌ CÓ
ĐƯỢC SỰ TÔN
TRỌNG CỦA
KHÁN GIẢ.

ĐÚNG VẬY!
HƠN NỮA ĐIỀU ĐÓ
CŨNG THỂ HIỆN HỌ
ĐANG TỰ TÔN TRỌNG
CHÍNH MÌNH NỮA.



THUẬT LẠI KINH NGHIỆM THỰC TẾ

LÍ DO GÌ KHIẾN
CẬU HẢO HÙNG
ĐẾN VẬY?

MỘT NGƯỜI THAM
GIA TRANH LUẬN ĐÃ
LÂM CHO KHÁN GIẢ
RẤT SAY MÊ.



Thuật lại kinh nghiệm thực tế liên quan đến vấn đề đang tranh luận là một trong những cách thuyết phục khán giả hiệu quả nhất. Người tham gia tranh luận có thể dùng cách kể lại kinh nghiệm thực tế của mình về vấn đề đang được đề cập để thu hút sự chú ý của khán giả.

Tại sao người tham gia tranh luận nên kể lại kinh nghiệm thực tế của mình trong quá trình tranh luận?

Làm như vậy sẽ thu hút được sự chú ý của khán giả.

ANH TA ĐÃ
NÓI GÌ VẬY?

ANH TA THUẬT
LẠI NHỮNG KINH
NGHIỆM THỰC TẾ CÓ
LIÊN QUAN ĐẾN VẤN
ĐỀ ĐANG ĐƯỢC
TRANH LUẬN.



MỞ RỘNG TẦM HIỂU BIẾT

TÔI ĐÃ HỌC ĐƯỢC
NHIỀU ĐIỀU TỪ KHI
THAM GIA CÁC CUỘC
THI TRANH LUẬN.

BẠN HỌC
BẰNG CÁCH
NÀO VẬY?



Cuộc tranh luận không chỉ là một diễn đàn để thảo luận mà còn là một môi trường tốt cho chúng ta cơ hội để có thêm nhiều kiến thức quý báu. Những người tham gia sẽ được mở rộng tầm hiểu biết trong quá trình tranh luận và học hỏi từ người khác.

Tại sao những người
tham gia cuộc thi tranh
luận sẽ được mở rộng
tầm hiểu biết?

Vì họ sẽ được mở mang
đầu óc và học hỏi thêm
nhiều điều mới mẻ từ
đối thủ và bạn bè.

TÔI HỌC
ĐƯỢC NHIỀU
ĐIỀU TỪ CÁC ĐỐI
THỦ CỦA TÔI.

VẬY THÌ ĐÂY LÀ
CƠ HỘI RẤT TỐT
ĐỂ TRAU ĐỒI KIẾN
THỨC, CẬU NHÌ!



KHÔNG BÈ PHÁI

BẠN CÓ THÍCH
KẾT BÈ PHÁI
TRONG CÁC MỐI
QUAN HỆ KHÔNG?

MÌNH KHÔNG
THÍCH. KẾT BÈ
PHÁI LÀ MỘT THÓI
XẤU CẦN TRÁNH
KHI XÂY DỰNG CÁC
MỐI QUAN HỆ.



Trong một cuộc tranh luận, người tham gia không được kết bè, kết phái nhằm đạt được mục đích cá nhân của mình, mà cần phải nỗ lực hết mình với tinh thần cạnh tranh lành mạnh để cuộc tranh luận diễn ra một cách công bằng và đạt được hiệu quả cao nhất. Sự kết bè, kết phái không những làm giảm uy tín của những người tham gia mà còn có thể gây tổn hại đến những phẩm chất tốt đẹp của họ.

Điều gì sẽ xảy ra nếu
bạn kết bè phái khi
tham gia tranh luận?

Nó sẽ làm giảm uy tín
của bạn.

MÌNH CŨNG
KHÔNG THÍCH
ĐIỀU ĐÓ.

THẾ TẠI SAO
CẬU LẠI HỎI VỀ
CHUYỆN NÀY?





Andrew Shue

“Cố gắng có nhiều nhóm bạn khác nhau nhưng đừng đứng về phía bè phái nào.”



George Bernard Shaw

“Các bè phái tồi nhất chính là bè phái mà trong đó có một người đàn ông.”

Bước tiếp theo sau khi đã giải thích các quy tắc cho người tham gia tranh luận là gì?

Sau khi đã được giải thích các quy tắc, người tham gia tranh luận cần phải tuân thủ các quy tắc đó.

THỰC RA LÀ CÓ MỘT BẠN NAM ĐÃ CỐ KÉO BÈ KÉO PHÁI TẠI CUỘC THI TRANH LUẬN.

KẾT QUẢ NHƯ THẾ NÀO?



CẬU TA ĐÃ BỊ LOẠI KHỎI CUỘC THI.

CHẮC CHẮN RỒI! CẬU TA ĐÃ ĐỂ LẠI ẢN TƯỢNG XẤU VỚI MỌI NGƯỜI MÃ.



SỬ DỤNG CÁC TỪ NGỮ ĐƠN GIẢN

TỐT HƠN LÀ CHÚNG
TA NÊN SỬ DỤNG CÁC
TỪ NGỮ ĐƠN GIẢN KHI
TRANH LUẬN.

TẠI SAO
VẬY?



Thường thì trong một cuộc tranh luận, những người tham gia hay sử dụng các từ ngữ chuyên môn hoặc phức tạp để lập luận. Họ nghĩ rằng làm như vậy sẽ khiến khán giả cảm thấy họ chuyên nghiệp hơn. Tuy nhiên, trên thực tế, việc trình bày một cách đơn giản và sử dụng từ ngữ thông dụng sẽ dễ dàng được khán giả chấp nhận hơn.

Tại sao người tham gia
tranh luận nên sử dụng
những từ ngữ đơn giản?

Họ nên làm vậy để giúp
cho khán giả dễ hiểu hơn.

BỞI VÌ NHỮNG
TỪ NGỮ ĐƠN
GIẢN THÌ DỄ
HIỂU HƠN.

MÌNH NHẤT
ĐỊNH SẼ GHI
NHỚ ĐIỀU NÀY.



SỰ CHÍNH XÁC

BẠN TỐ ĐÃ
ĐƯỢC KHÁN GIẢ
VỖ TAY KHEN NGỢI
NHIỆT LIỆT.

CẬU ẤY ĐÃ
TRÌNH BÀY NHƯ
THẾ NÀO?



Mặc dù một cuộc tranh luận đòi hỏi phải lập luận và phản biện, nhưng vấn đề chính cần phải đạt được đó là giành được sự tin tưởng của khán giả. Những người tham gia phải đưa ra các vấn đề chính xác dựa trên các chủ đề tranh luận với mục đích tiếp cận khán giả và được khán giả chấp nhận.

Tại sao người
tham gia tranh luận
nên trình bày vấn đề
một cách chính xác?

Người tham gia tranh luận cần phải làm vậy để tiếp cận và chiếm được lòng tin từ khán giả.

CẬU ẤY ĐÃ
TRÌNH BÀY VẤN ĐỀ
MỘT CÁCH CHÍNH
XÁC TRONG CUỘC
TRANH LUẬN.

ĐÓ LÀ LÝ DO
TẠI SAO CẬU
ẤY ĐƯỢC ĐÁNH
GIÁ CAO.



KHÔNG PHỦ ĐỊNH HOÀN TOÀN Ý KIẾN CỦA ĐỐI PHƯƠNG

TÔI ĐÃ ĐƯỢC TRỌNG TÀI ĐÁNH GIÁ RẤT CAO KHI THAM GIA TRANH LUẬN.

LÍ DO LÀ GÌ VẬY?



Khi người tranh luận đưa ra một lí lẽ không thích hợp, đối thủ cũng không được bác bỏ hoàn toàn, thay vào đó, họ cần phải dùng các lập luận để chứng minh được sự bất hợp lí của lí lẽ kia.

Chúng ta cần xử lí như thế nào đối với một lí lẽ không thích hợp được đối thủ đưa ra?

Chúng ta cần phải lập luận để mọi người hiểu rằng lí lẽ đó là bất hợp lí.

TÔI ĐÃ KHÔNG BÁC BỎ HOÀN TOÀN QUAN ĐIỂM CỦA ĐỐI THỦ, MÀ LẬP LUẬN ĐỂ TẤT CẢ MỌI NGƯỜI NHẬN THẤY TÍNH PHI LÍ CỦA NÓ.

ĐÓ LÀ CÁCH TRANH LUẬN RẤT TỐT.



NÓI CHẬM RẼ VÀ RÕ RÀNG

TÔI ĐÃ TRÌNH BÀY
NHỮNG LUẬN CỨ
CỦA MÌNH MỘT
CÁCH ĐIỂM TÍNH.

ANH TRÌNH BÀY
NHỮNG LUẬN CỨ
ĐÓ Ở ĐÂU?



Nếu người tham gia tranh luận nói quá nhanh khi trình bày các lí lẽ của mình thì sẽ khiến khán giả cảm thấy không thoải mái, bởi vì họ phải rất cố gắng để nắm bắt được những gì anh ta đang nói. Vì vậy, người tranh luận cần thuyết trình một cách từ từ để khán giả có thể nhập tâm, ghi nhớ và đưa ra ý kiến của họ.

Tại sao bạn cần phải
nói chậm rãi khi
tranh luận?

Bạn cần nói chậm rãi để
khán giả có thể nắm bắt
được nội dung và đưa ra ý
kiến của họ.

TÔI ĐÃ TRÌNH
BÀY TRONG
MỘT CUỘC
TRANH LUẬN.

ANH THẬT LÀ
SÁNG SUỐT
KHI CHỌN CÁCH
TRÌNH BÀY ĐÓ.



THƯ GIẢN

MÌNH ĐANG NGHĨ
ĐẾN CUỘC TRANH
LUẬN NGÀY MAI.

CHẮC CẬU
CÓ THAM GIA
CHỮ HẢ?



Người tham gia tranh luận phải giữ cho tâm trạng thật thoải mái thì mới có thể trình bày các lập luận của mình một cách logic và hợp lí, nếu không anh ta sẽ dễ bị mệt mỏi và bối rối, dẫn đến những lập luận của mình đi chệch hướng và thiếu logic. Một người biết thư giãn để tâm trạng thoải mái sẽ tranh luận tốt hơn những người khác.

Tại sao người tham gia tranh luận nên có tâm trạng thoải mái?

Họ cần thư giãn cơ thể để thể hiện được phong độ tốt nhất trong cuộc tranh luận.

CÓ, MÌNH CÓ
THAM GIA.

VẬY HÃY GIỮ
CHO TÂM TRẠNG
THẬT THOẢI MÁI
NHÉ.

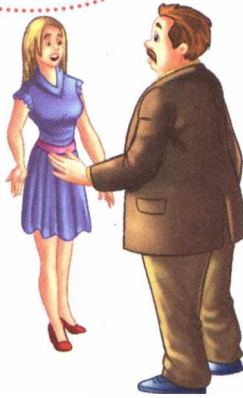


55 cách để
tranh luận hiệu quả

TRÁNH BẮT CHƯỚC

TÔI CÓ NÊN BẮT CHƯỚC
PHONG CÁCH CỦA ĐỐI
THỦ TRONG CUỘC TRANH
LUẬN KHÔNG NHÌ?

KHÔNG
NÊN ĐÁU.



Người tham gia tranh luận cần phải ghi nhớ rằng: không được sao chép hoặc bắt chước phong cách của đối thủ, bởi vì như vậy sẽ khiến cho bản thân bị “rập khuôn” theo phong cách của người khác mà đánh mất bản sắc riêng của mình. Thay vào đó, họ cần phải khẳng định bản thân và làm mọi người bị thu hút theo phong cách riêng của mình.

Tại sao chúng ta
không nên bắt chước
đối thủ của mình?

Bởi vì làm vậy sẽ khiến chúng ta đánh mất phong cách riêng của mình và rập khuôn theo người khác.

TẠI SAO
VẬY?

CÔ NÊN CÓ BẢN SẮC
RIÊNG CỦA MÌNH. VIỆC
BẮT CHƯỚC NGƯỜI KHÁC
LÀ MỘT ĐIỀU KHÔNG
TỐT CHỨT NÀO.



GIAO TIẾP BẰNG ÁNH MẮT

MÃY HỒM NAY
TỚ ĐANG TẬP
TRANH LUẬN VỚI
MỘT NGƯỜI BẠN.

KHI TẬP TRANH
LUẬN BẠN THẤY
ĐIỀU GÌ LÀ QUAN
TRỌNG?



Trong cuộc tranh luận, người tham gia cần chú ý tới sự quan tâm của khán giả, và phải biết duy trì giao tiếp bằng mắt với khán giả để có được sự tương tác kịp thời giữa đôi bên. Nếu bạn không duy trì được sự giao tiếp bằng mắt, khán giả sẽ mất hứng thú với cuộc tranh luận của bạn.

Trong một cuộc tranh luận, người tham gia cần chú ý đến điều gì?

Họ cần chú ý đến việc giao tiếp bằng mắt với khán giả.

ĐÓ LÀ KỸ
THUẬT DUY
TRÌ GIAO TIẾP
BẰNG MẮT.

ĐÂY LÀ MỘT
YẾU TỐ QUAN
TRỌNG TRONG
CUỘC TRANH
LUẬN.



TRÁNH CƯỜI CỘT

TỚ ĐÃ ĐỌC ĐƯỢC Ở ĐÂY ĐÓ KHUYẾN CHÚNG TA NÊN TRÁNH CƯỜI TRONG MỘT CUỘC TRANH LUẬN.

TẠI SAO VẬY?



Sẽ tốt hơn nếu bạn tránh cười cợt trong một cuộc tranh luận. Những người tham gia phải xem xét đến các luận điểm tranh luận một cách nghiêm túc. Cười có thể là cách bạn tiếp nhận sự chỉ trích của mọi người, nhưng cũng có thể hàm chứa sự mỉa mai trong đó.

Tại sao chúng ta không nên cười trong một cuộc tranh luận?

Bởi vì cười khi tranh luận có thể hàm ý sự mỉa mai.

KHÔNG NÊN CƯỜI TRONG MỘT CUỘC TRANH LUẬN ĐỂ TRÁNH BỊ HIỂU LẦM LÀ CHÚNG TA ĐANG NGẤM MÌA MAI ĐỐI THỦ.

ĐỪNG TỚ ĐỒNG Ý VỚI ĐIỀU ĐÓ.



MINH HOẠ

ANH TRAI TỐ ĐANG BẬN RỘN CHUẨN BỊ CÁC HÌNH MINH HOẠ.

ANH ẤY SẼ SỬ DỤNG CÁC HÌNH ẢNH ĐÓ Ở ĐÂU?



Minh họa một cách sinh động cũng quan trọng chẳng kém gì việc tường thuật lại vấn đề. Minh họa rất cần thiết để giúp người tranh luận làm nổi bật chủ đề và làm cho các lập luận trở nên sống động hơn. Minh họa đôi khi là một phần không thể tách rời của cuộc tranh luận.

Sự minh họa có cần thiết cho một cuộc tranh luận hay không?

Có, sự minh họa nhiều khi rất cần thiết vì nó khái quát hoá thành hình ảnh một cách rõ ràng về chủ đề tranh luận.

ANH ẤY SẼ SỬ DỤNG CHÚNG TRONG MỘT CUỘC THI TRANH LUẬN.

CÁC HÌNH MINH HOẠ ĐÓ RẤT CÓ ÍCH CHO CUỘC TRANH LUẬN ĐÂY CẬU À.



ĐỪNG BỎ CUỘC

TRONG CUỘC THI
TRanh LUẬN VĨA QUA,
TỚ ĐÃ THUYẾT PHỤC
ĐƯỢC CẬU BẠN THÂN.

CẬU ĐÃ
THUYẾT PHỤC
ĐIỀU GÌ VẬY?



Chúng ta không nên
làm gì khi cảm thấy
không thỏa mãn với phần
tranh luận của mình?

Chúng ta không nên
bỏ cuộc giữa chừng, cũng
như không nên đánh mất
niềm tin vào bản thân.

Chúng ta không nên từ bỏ
hi vọng và đánh mất niềm
tin cho đến khi có kết quả
cuối cùng. Ngay cả khi
chúng ta không cảm thấy
thỏa mãn với bài tranh luận
của mình thì cũng không
nên tự dằn vò bản thân.

TỚ ĐÃ KHUYẾN
CẬU ẤY KHÔNG
NÊN BỎ CUỘC CHO
ĐẾN KHI CÓ KẾT
QUẢ CUỐI CÙNG.

RẤT TỐT, CẬU
LÀM NHƯ VẬY
LÀ ĐÚNG ĐÂY.



CÔNG NHẬN Ý ĐÚNG CỦA ĐỐI PHƯƠNG

TÔI ĐÃ NHẬN ĐƯỢC
RẤT NHIỀU THIÊN CẢM
TỪ PHÍA KHÁN GIẢ KHI
ĐÁNH GIÁ CAO ĐỐI
THỦ CỦA MÌNH.

TRONG DỊP
GÌ VẬY?



Đối với mỗi luận điểm mà đối thủ đưa ra trong cuộc tranh luận, những người tham gia tranh luận không được bác bỏ hoàn toàn. Khi họ đưa ra được những lập luận xác đáng và hợp lí, những người khác cần phải khen ngợi và công nhận. Việc bạn đánh giá cao quan điểm của đối phương sẽ giúp bạn chiếm được cảm tình của khán giả.

Tại sao người tham gia tranh luận cần công nhận và đánh giá cao khi đối thủ đưa ra được quan điểm hợp lí?

Hành động này sẽ giúp bạn lấy được thiện cảm của khán giả.

ĐÓ LÀ TRONG
MỘT CUỘC THI
TRANH LUẬN.

Ồ, ĐÓ LÀ MỘT
VIỆC LÀM RẤT
ĐÁNG KHEN NGỢI!



55 cách để
tranh luận hiệu quả

TRANG BỊ KIẾN THỨC CHUNG

MỘT BAN LỚP TỐ
ĐÃ GIÀNH CHIẾN
THẮNG TRONG CUỘC
THI TRANH LUẬN TOÁN
TRƯỜNG ĐÂY

LÀM THẾ NÀO
MÀ CẬU ẤY ĐÃ
GIÀNH ĐƯỢC
CHIẾN THẮNG
TRONG CUỘC THI
ĐÓ VẬY?



Mỗi một vấn đề được đưa ra thảo luận không nhất thiết đều phải yêu cầu người khác trích dẫn từ sách vở. Trước khi tham gia vào bất kì cuộc tranh luận nào, mỗi người cần có ý thức trang bị sẵn cho mình những kiến thức chung để khi nhập cuộc không bị ngỡ ngờ trước những kiến thức mà người khác đưa ra.

Tại sao kiến thức chung lại cần thiết?

Vì đó là nền tảng kiến thức cơ bản về một vấn đề nào đó, giúp chúng ta có được cái nhìn khái quát về vấn đề đang thảo luận.

CẬU ẤY ĐÃ BIẾT
KHÉO LÉO ÁP
DỤNG NHỮNG KIẾN
THỨC CHUNG MÀ
CẬU ẤY CÓ ĐƯỢC.

KIẾN THỨC CHUNG
ĐÓNG VAI TRÒ
RẤT QUAN TRỌNG
TRONG TRANH
LUẬN, CẬU NHÌ.



SỬ DỤNG GIẤY NHỚ MỘT CÁCH HIỆU QUẢ

CHÚ ĐÃ DÙNG GIẤY NHỚ TRONG CUỘC THI TRANH LUẬN VỪA QUA.

CHÚ DÙNG CHÚNG LÂM GI VẬY A?



Đôi khi người tham gia tranh luận có thể bị quên mất một số luận điểm mà anh ta định đưa ra trong cuộc tranh luận. Vì vậy, việc chuẩn bị sẵn một số tờ giấy nhớ ghi những ý quan trọng sẽ rất có ích trong trường hợp này. Chúng đóng vai trò như tài liệu tham khảo trong trường hợp người tham gia bị nhầm lẫn hoặc quên mất luận điểm.

Sự cần thiết của giấy nhớ là gì?

Giấy nhớ đóng vai trò như tài liệu tham khảo, giúp người tham gia tranh luận không bị bỏ sót những ý quan trọng.

GIẤY NHỚ GIÚP CHÚ LƯÔN ĐI ĐÚNG HƯỚNG TRONG CUỘC TRANH LUẬN.

Ồ! GIẤY NHỚ HỮU ÍCH THẬT ĐẤY CHÚ A!



CÓ HỨNG THÚ VỚI ĐỀ TÀI

NGÀY HÔM QUA,
ANH ĐÃ TRANH
LUẬN RẤT HẢO
HỨNG

Ồ, CÔ NHẬN
THẤY ĐIỀU
ĐÓ U?



Một người tham gia tranh luận cần có niềm hứng thú đối với đề tài của mình và phải tập trung vào đó, như thế anh ta sẽ có được những lợi thế nhất định so với người khác. Có hứng thú đối với vấn đề bạn quan tâm sẽ khơi dậy trong bạn mong muốn tìm hiểu và đưa ra được những lập luận sắc bén trong quá trình tranh luận.

Tại sao lại cần có
niềm hứng thú đối với
đề tài đang tranh luận?

Bởi vì nó giúp bạn có thêm
hứng khởi để thực hiện tốt
việc tranh luận của mình.

ĐƯƠNG NHIÊN
RỒI! TÔI ĐÃ
THẤY ANH NÓI VỀ
NHỮNG KIẾN THỨC
RẤT SÂU LIÊN
QUAN ĐẾN CHỦ
ĐỀ ẤY

ĐỀ TÀI ẤY TÔI
RẤT CÓ HỨNG
THÚ, VÌ THẾ NÊN
MỚI CÓ ĐƯỢC VỐN
HIỂU BIẾT KHÁ
RỘNG VỀ NÓ.



PHÂN LOẠI TÀI LIỆU MỘT CÁCH CÓ HỆ THỐNG

MINH THẤY VIỆC
SẮP XẾP CÁC LUẬN
ĐIỂM MẤT KHÁ NHIỀU
THỜI GIAN NHƯNG
HỮU ÍCH, CẬU A.

CẬU SẼ LÀM GÌ
VỚI CÁC LUẬN
ĐIỂM ĐÓ?



Việc phân loại và dán nhãn cho các tài liệu sẽ giúp bạn tiếp cận các tài liệu một cách có hệ thống. Dán nhãn lên các tài liệu sẽ giúp bạn theo dõi chúng dễ dàng hơn và cũng hỗ trợ đắc lực cho bạn trong việc xây dựng nội dung bài phát biểu chặt chẽ và hợp lí.

Tại sao các luận điểm của chúng ta phải được sắp xếp một cách có hệ thống?

Nó giúp cho lập luận của chúng ta trôi chảy và chặt chẽ hơn.

MINH SẼ SỬ
DỤNG CHÚNG
TRONG CUỘC
TRANH LUẬN.

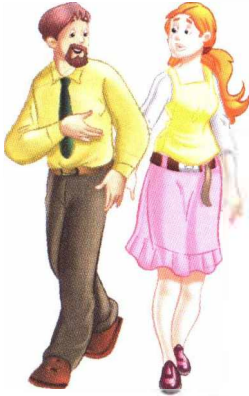
Ồ, HAY ĐẤY! SẮP
XẾP THEO THỨ TỰ
SẼ GIÚP CHO CÁC
LUẬN ĐIỂM TRỞ
NÊN MẠCH LẠC VÀ
HỢP LOGIC.



BÁM SÁT NỀN TẢNG KIẾN THỨC CHUNG

TÔI ĐÃ ĐƯỢC HẦU
HẾT KHÁN GIẢ
ĐÁNH GIÁ CAO.

LÂM THẾ NÀO
ANH ĐẠT ĐƯỢC
ĐIỀU ĐÓ?



Những người tham gia tranh luận cần phải có một nền tảng kiến thức chung, và mọi người cần cố gắng bám sát vào nền tảng chung đó trong quá trình tranh luận. Điều này sẽ giúp người tham gia thuyết phục được số lượng lớn khán giả.

Lợi ích của việc bám sát nền tảng kiến thức chung là gì?

Việc này sẽ giúp bạn nhận được sự đồng tình của mọi người, tạo nên lợi thế cho bạn trong quá trình tranh luận.

TÔI ĐÃ CỐ GẮNG
BÁM VÀO NỀN
TẢNG KIẾN THỨC
CHUNG CỦA VẤN
ĐỀ ĐANG TRANH
LUẬN.

THẢO NÀO MỌI
NGƯỜI ỦNG HỘ
ANH NHIỆT TÌNH
THỂ.



KHẲNG ĐỊNH VÀ BẢO VỆ QUAN ĐIỂM CỦA MÌNH

NHỮNG NGƯỜI THAM
GIA TRANH LUẬN CỐI
CÙNG ĐÃ ĐỒNG TÌNH
VỚI QUAN ĐIỂM CỦA
MỘT NGƯỜI.

TẠI SAO
HỌ LẠI LÀM
ĐIỀU ĐÓ?



Mục đích chính của việc tham gia tranh luận là chia sẻ quan điểm và ý kiến. Điều quan trọng đối với những người tham gia là phải khẳng định và bảo vệ được quan điểm của mình, sau đó chứng minh được rằng các quan điểm của đối thủ là chưa chính xác hay không phù hợp.

Tại sao người tham gia tranh luận cần phải khẳng định và bảo vệ được quan điểm của mình?

Vì chỉ khi làm được điều đó thì những lí lẽ họ đưa ra mới có giá trị.

VÌ NGƯỜI KIA
ĐÃ CHỨNG MINH
ĐƯỢC RẰNG QUAN
ĐIỂM CỦA MÌNH LÀ
ĐÚNG

ANH TA CŨ
THẬT ĐẤY!



LIÊN KẾT CHẶT CHẼ GIỮA CÁC THÀNH VIÊN TRONG NHÓM

CÁC THÀNH VIÊN TRONG NHÓM CỦA BẠN TÔI ĐÃ ĐÓNG GÓP NHIỀU Ý KIẾN RẤT HAY XOAY QUANH CHỦ ĐỀ TRANH LUẬN.

VẬY À?



Cuộc tranh luận không bao giờ chỉ có một nhóm mà luôn có hai nhóm trở lên. Bất kì thành viên nào trong nhóm cũng phải ghi nhớ rằng, mọi lập luận của anh ta phải có mối liên kết chặt chẽ với các thành viên còn lại trong nhóm. Điều này sẽ rất có ích khi tổng hợp các ý kiến cá nhân thành ý kiến chung của cả nhóm.

Ý kiến của các thành viên trong nhóm tranh luận có cần liên kết với nhau không?

Điều đó là rất cần thiết.

ANH ẤY ĐÃ TỔNG HỢP Ý KIẾN CỦA TẤT CẢ MỌI NGƯỜI TRONG NHÓM, SAU ĐÓ ĐƯA RA ĐƯỢC Ý KIẾN CHUNG RẤT XÁC ĐÁNG

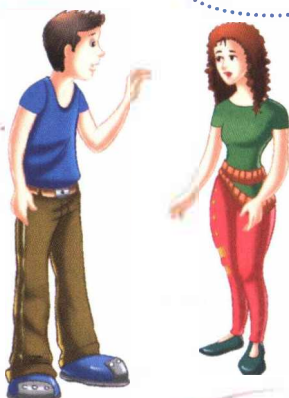
ANH ẤY ĐÃ LÀM ĐƯỢC VIỆC RẤT CÓ ÍCH ĐẤY!



VAI TRÒ CỦA GIẢ THIẾT

CẬU CÓ
CHUYÊN GÌ
MÀ TRÔNG
VUI THẾ?

ANH TRÁI MÌNH ĐÃ
NHẬN ĐƯỢC ĐÁNH GIÁ
CAO TỪ PHÍA MỌI NGƯỜI!
TRONG CUỘC TRANH
LUẬN VỪA QUA.



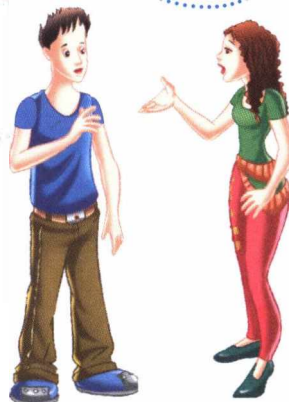
Trong một số trường hợp, người tham gia tranh luận có thể đưa ra các giả thiết để chứng minh cho lập luận của mình. Tuy nhiên, họ cần nhớ là không được quá tin tưởng vào các giả thiết này và khẳng định ngay chúng là đúng, mà chỉ nên đề cập ở mức độ vừa phải.

Người tranh luận có nên quá tin tưởng vào các giả thiết của mình hay không?

Không nên, bởi vì điều đó sẽ khiến người khác cho rằng anh ta đã quá tự tin vào bản thân và không suy xét kỹ.

VÌ SAO ANH
ẦY LẠI ĐƯỢC
ĐÁNH GIÁ
CAO?

À, VÌ ANH ẤY
ĐÃ ĐƯA RA MỘT
GIẢ THIẾT THÚ VỊ
NHẪM CHỨNG MINH
CHO LỰA CHỌN
CỦA MÌNH.





Thomas Henry Huxley

"Bi kịch lớn của khoa học chính là thực tế xấu xa đã giết chết những giả thiết tốt đẹp."

ANH ẤY CÓ NHẬN ĐƯỢC SỰ HƯỞNG ỨNG KHÔNG?

CÓ CHỨ!



Ludwig Wittgenstein



"Giả thiết cho rằng mặt trời sẽ mọc vào ngày mai và điều này có nghĩa là chúng ta không biết được ngày mai liệu nó sẽ mọc hay không."

ANH ẤY CHẮC HẪN ĐÃ SỬ DỤNG GIẢ THIẾT NÀY MỘT CÁCH HIỆU QUẢ.

ĐÚNG VẬY ANH ẤY SỬ DỤNG NÓ NHƯ MỘT CÔNG CỤ ĐỂ CHỨNG MINH CHO Ý KIẾN CỦA MÌNH.



Điều gì có thể xảy ra nếu bạn nói mà không suy nghĩ kĩ càng?

Bạn sẽ có thể đưa ra những ý kiến vô nghĩa.

TRÁNH KẾT THÚC MỘT CÁCH ĐỘT NGỘT

TẠI SAO CẬU
LẠI KẾT THÚC
PHẦN TRANH LUẬN
CỦA MÌNH ĐỘT
NGỘT VẬY?

TẠI THỜI GIAN
DÀNH CHO MÌNH
SẮP HẾT NÊN MÌNH
ĐÁNH PHẢI RÚT
BỌN LẠI NHƯ VẬY.



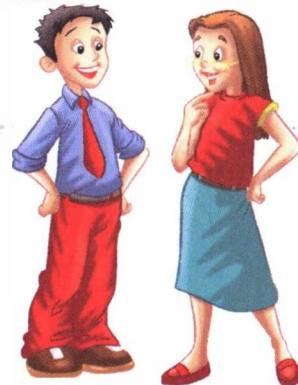
Việc lập luận và trình bày của bạn tại cuộc tranh luận không nên kết thúc một cách đột ngột khiến cho khán giả bị hụt hẫng. Để tránh điều đó, bạn nên tóm tắt lại các nội dung chính trước khi kết thúc phần tranh luận của mình. Đây chính là thông điệp báo hiệu cho khán giả biết rằng, phần tranh luận của bạn chuẩn bị kết thúc.

Người tham gia tranh luận nên kết thúc phần tranh luận của mình như thế nào?

Anh ta nên tổng hợp lại các luận điểm trước khi kết thúc phần tranh luận của mình.

DÙ VẬY CẬU
VẪN NÊN TÓM
TẮT LẠI TRƯỚC
KHI KẾT THÚC.

CẬU NÓI ĐÚNG
MÌNH SẼ RÚT
KINH NGHIỆM
LẦN SAU.



TIN VÀO CHÍNH MÌNH

SAO TRÔNG
CẬU BUỒN
VẬY?

MÌNH KHÔNG BIẾT
PHẢI LÀM THẾ NÀO
ĐỂ THUYẾT PHỤC
ĐƯỢC NGƯỜI KHÁC.



Người tham gia tranh luận phải luôn tin vào những gì mình nói để dẫn dắt khán giả tin tưởng theo. Anh ta chỉ có thể làm cho người nghe tin vào những gì anh ta nói khi bản thân anh ta cũng tin vào chúng. Vì thế, điều quan trọng là bạn phải tin vào chính mình trước khi thuyết phục người khác tin bạn.

Chúng ta cần phải làm thế nào để người khác tin vào những gì mình nói?

Muốn làm được như vậy, trước tiên chúng ta phải tin vào chính mình.

TRƯỚC TIÊN,
CẬU PHẢI TIN
VÀO NHỮNG GÌ
CẬU NÓI RA.

THẬT VẬY
SAO? VẬY MÌNH
PHẢI TỰ TIN
HƠN MỚI ĐƯỢC.



CHÚ Ý LẮNG NGHE NGƯỜI KHÁC

TỚ THẤY RẤT
HÁO HỨC KHI CHỜ ĐẾN
LƯỢT TRANH LUẬN
CỦA MÌNH.

VÌ SAO
VẬY?



Người tham gia tranh luận cần phải chăm chú lắng nghe phần biện luận của những người tham gia khác, nhờ đó anh ta sẽ tiếp thu được nhiều điểm hữu ích từ họ, rồi sử dụng chúng để thuyết phục khán giả trong quá trình tranh luận của mình.

Người tham gia tranh luận nên làm gì trong khi những người khác trình bày quan điểm của họ?

Anh ta cần chăm chú lắng nghe để thu thập các luận điểm của những người khác.

TỚ LƯU Ý MỘT
SỐ ĐIỂM TỪ BÀI
TRANH LUẬN
CỦA NHỮNG
NGƯỜI KHÁC.

ĐÓ LÀ CÁCH
CHUẨN BỊ RẤT TỐT
TRƯỚC KHI BƯỚC
VÀO TRANH LUẬN
ĐÂY CẬU A.



KHUÔN MẶT BIỂU CẢM

CON CẦN CÓ
KHUÔN MẶT BIỂU
CẢM TRONG KHI
TRANH LUẬN.

ĐIỀU ĐÓ CÓ
ÍCH NHƯ THẾ
NÀO HẢ BỐ?



Trong bất kì bài phát biểu hay tranh luận nào, khuôn mặt bạn cũng cần có sự biểu cảm để gửi những thông điệp rõ ràng đến khán giả. Muốn thu hút khán giả tập trung về phía mình, bạn cần lưu ý đến các biểu hiện trên khuôn mặt, vì thông qua đó, bạn có thể thể hiện quan điểm của mình.

Khuôn mặt biểu cảm sẽ đem lại cho người tham gia tranh luận lợi ích gì?

Khuôn mặt biểu cảm thể hiện người tranh luận rất quan tâm đến vấn đề đang tranh luận và sự tiếp nhận của khán giả.

KHÁN GIẢ
SẼ TẬP TRUNG
HƠN VÀO NHỮNG
GÌ CON NÓI.

VẬY KHUÔN MẶT
BIỂU CẢM LÀ CHÌA
KHÓA THÀNH
CÔNG ĐÚNG
KHÔNG BỐ?



TRÁNH SA ĐÀ, LẠC ĐỀ

CHÚNG TA CẦN
PHẢI TRÁNH LẠC
ĐỀ TRONG KHI
TRANH LUẬN.

TẠI SAO LẠI
PHẢI TRÁNH
ĐIỀU ĐÓ VẬY?



Người tham gia tranh luận phải chú ý tránh rơi vào tình trạng sa đà vào những vấn đề không trọng tâm, vì đây là lỗi xảy ra phổ biến trong thực tế. Tình trạng lạc đề xảy ra khi phần trình bày của người tranh luận luôn cố lái theo một hướng khác, dẫn đến càng ngày càng xa rời vấn đề đang tranh luận và kéo theo một chuỗi những vấn đề liên quan cũng bị ảnh hưởng.

Tại sao chúng ta cần phải tránh bị lạc đề trong các cuộc tranh luận?

Bởi vì điều này khiến cho chúng ta bị sa đà vào những thứ không trọng tâm, không giải quyết được vấn đề chính một cách thấu đáo.

BỞI VÌ ĐÂY LÀ
LỖI RẤT PHỔ
BIẾN, KHIẾN CHO
CÁC CUỘC TRANH
LUẬN GIẢM HIỆU
QUẢ RẤT NHIỀU.

VIỆC NÀY CÒN
KHIẾN KHÁN GIẢ
KHÔNG CÒN QUAN
TÂM ĐẾN SỰ
TRANH LUẬN CỦA
CHÚNG TA NỮA.



GIỚI THIỆU SƠ LƯỢC VỀ NỘI DUNG

CHÚNG TA NÊN
BẮT ĐẦU CUỘC
TRANH LUẬN
NHƯ THẾ NÀO?

CHÚNG TA NÊN
BẮT ĐẦU BẰNG
VIỆC GIỚI THIỆU VỚI
KHÁN GIẢ VỀ CHỦ
ĐỀ TRANH LUẬN.



Trước khi bắt đầu cuộc tranh luận, người tham gia nên dành vài phút đầu để giới thiệu với khán giả về các điểm mà anh ta sẽ nói thêm trong quá trình trình bày của mình. Việc làm này rất quan trọng, giúp khán giả nắm được phần nào nội dung sẽ trình bày, nhằm tạo mối liên kết giữa người nói với người nghe.

Việc giới thiệu chủ đề tranh luận trước khi bạn bắt đầu có tác dụng gì?

Giới thiệu chủ đề trước khi bước vào tranh luận là cách để bạn gián tiếp giới thiệu tới người nghe những chi tiết của vấn đề được đưa ra tranh luận.

TẠI SAO
CHÚNG TA PHẢI
GIỚI THIỆU CHỦ
ĐỀ VỚI KHÁN
GIẢ?

GIỚI THIỆU CHỦ ĐỀ
SẼ GIÚP KHÁN GIẢ
NẮM ĐƯỢC ĐẠI
Ý VÀ CHÚ Ý LẮNG
NGHE HƠN.



CẦN THÊM THỜI GIAN

HÔM NAY TRONG LÚC TRANH LUẬN, BỐ ĐÃ NHẦM LẤN TRONG MỘT CÂU HỎI MÀ KHÔNG BIẾT.

BỐ ĐÃ XỬ LÝ TÌNH HUỐNG ĐÓ NHƯ THẾ NÀO A?



Trong một số trường hợp, người tham gia tranh luận không thể trả lời ngay được những câu hỏi liên quan đến vấn đề mà họ đang nói tới. Trong tình huống như vậy, họ cần tìm cách có thêm thời gian để đưa ra được câu trả lời.

Tại sao người tranh luận nên lười kéo khán giả vào cuộc tranh luận với mình?

Họ cần làm vậy để tìm ra được đáp án cho những câu hỏi hóc búa.

BỐ ĐÃ TÌM CÁCH CÓ THÊM THỜI GIAN TRẢ LỜI CÂU HỎI ĐÓ.

ĐÓ LÀ MỘT CÁCH RẤT HAY ĐỂ ĐỐI PHÓ VỚI NHỮNG CÂU HỎI HÓC BÚA, BỐ NHÌ?



CUNG CẤP THÔNG TIN

CÓ MỘT CẬU BÉ
ĐÃ HỎI TÔI NHỮNG CÂU
HỎI KHÔNG MÃY LIÊN
QUAN TỚI NỘI DUNG
CUỘC TRANH LUẬN.

CÔ ĐÃ XỬ LÝ
TÌNH HUỐNG
NÀY NHƯ THẾ
NÀO?



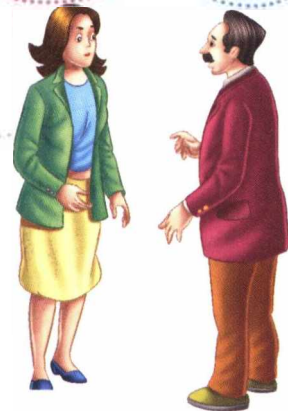
Khán giả tại các cuộc tranh luận thường tò mò muốn biết rõ về nguồn gốc của các trích dẫn, số liệu, thống kê hay bất cứ dữ liệu thực tế nào mà người tham gia tranh luận đưa ra. Trong trường hợp như vậy, người tham gia tranh luận cần khéo léo làm thoả mãn những thắc mắc của khán giả vào thời điểm thích hợp.

Người tham gia tranh luận nên xử lý như thế nào khi khán giả muốn biết rõ hơn về nguồn thông tin của các số liệu?

Họ có thể giải đáp cho khán giả vào cuối buổi tranh luận.

TÔI ĐÃ GIẢI ĐÁP
CHO CẬU TA SAU
KHI KẾT THÚC CUỘC
TRANH LUẬN.

CÔ ĐÃ
SÁNG SUỐT
ĐÂY.



THỂ HIỆN KHẢ NĂNG LÃNH ĐẠO

TÔI ĐÃ THỂ HIỆN
NĂNG LỰC LÃNH ĐẠO
CỦA MÌNH TẠI CỤC
THI TRANH LUẬN.

ANH ĐÃ
THỂ HIỆN NHƯ
THẾ NÀO?



Nếu bạn được mọi người trong đội tham gia thi tranh luận tín nhiệm và bầu làm trưởng nhóm, thì điều quan trọng là bạn phải thể hiện được khả năng lãnh đạo của mình. Người lãnh đạo không cần phải nói dài hay kéo dài bất kì vấn đề nào nếu không cần thiết, mà quan trọng là phải biết dẫn dắt đội của mình tập trung vào các luận điểm quan trọng của vấn đề một cách chính xác.

Bạn thể hiện khả năng
Lãnh đạo của mình như
thế nào?

Chúng ta có thể dẫn dắt
mọi người tập trung vào
giải quyết vấn đề một cách
hiệu quả.

TÔI ĐÃ DẪN
DẮT ĐỘI CỦA
MÌNH BẰNG CÁC
LUẬN ĐIỂM QUAN
TRỌNG VÀ CHÍNH
XÁC.

ANH LÀM TỐT
ĐẤY ĐÓ LÀ NHỮNG
PHẨM CHẤT MÀ
MỘT NHÀ LÃNH
ĐẠO CẦN CÓ.



IM LẶNG

MÌNH ĐÃ ĐƯỢC
TRẢI NGHIỆM
SỨC MẠNH CỦA
SỰ IM LẶNG

TRẢI NGHIỆM
GI VẬY CẬU?



Không khí im lặng là nhân tố rất cần thiết trước khi bạn bắt đầu tranh luận. Im lặng trước khi thực hiện bài phát biểu của mình sẽ giúp bạn thiết lập mối quan hệ với khán giả. Điều này sẽ khiến cho khán giả có những đánh giá tốt về bạn.

Tại sao sự im lặng
lại cần thiết?

Bởi vì nó làm tăng sức
mạnh của Lời nói.

MÌNH ĐÃ
TRANH LUẬN
RẤT TỐT KHI TẮT
CẢ KHÁN GIẢ
ĐỀU IM LẶNG

ĐÓ LÀ MỘT
TRẢI NGHIỆM
TUYỆT VỜI CẬU
À!



ĐẶT CÂU HỎI

CHÚNG TÔI ĐÃ HỌC
ĐƯỢC MỘT CHIẾN THUẬT
ĐỂ TRÁNH BỊ BỐI RỐI TRONG
CUỘC TRANH LUẬN.

CHIẾN THUẬT
ĐÓ LÀ GÌ?



Đặt câu hỏi giữa cuộc tranh luận hoặc thảo luận tạo ra hiệu ứng rất tốt. Người tranh luận có thể hỏi khán giả một câu rất nhẹ nhàng: “Bạn có nghĩ như vậy không?” khi anh ta có chút bối rối với một luận điểm nào đó.

Khi nào người tranh luận có thể đặt câu hỏi?

Họ có thể đặt câu hỏi khi cảm thấy chưa chắc chắn lắm về một điểm nào đó.

CHÚNG TA NÊN
ĐẶT CÂU HỎI
TRONG TRƯỜNG
HỢP CẢM THẤY
BỐI RỐI.

Ồ, NGHE
THÚ VỊ ĐẤY!



TẠO SỰ QUAN TÂM

CHÚ ĐÃ THỂ HIỆN SỰ HÀI HƯỚC VÀ CỬ CHỈ THÂN THIỆN TRONG CUỘC TRANH LUẬN.

CHÚNG CÓ HIỆU QUẢ NHƯ THẾ NÀO A?



Người tham gia tranh luận cần phải tranh thủ được sự quan tâm của khán giả để khiến họ dễ dàng chấp nhận những lập luận mà anh ta đưa ra. Anh ta có thể khơi dậy sự quan tâm của khán giả qua những cử chỉ thân thiện và đặc biệt. Hài hước cũng là một cách để khơi dậy sự quan tâm từ phía khán giả.

Người tham gia tranh luận có thể khơi dậy sự quan tâm của khán giả bằng cách nào?

Họ có thể sử dụng sự hài hước, các cử chỉ thân thiện và đặc biệt để khơi dậy sự quan tâm của khán giả.

CHÚNG CÒN KÍCH THÍCH KHÁN GIẢ BẰNG CẢ SỰ TÔ MỒ NỮA, CHÚ NHÌ?

CHÚNG KHƠI DẬY SỰ QUAN TÂM CỦA KHÁN GIẢ.



PHÁN ĐOÁN TÂM LÍ KHÁN GIẢ

CÓ MỘT NGUYÊN TẮC CHÚNG TA CẦN NHỚ KHI THAM GIA TRANH LUẬN.

NGUYÊN TẮC ĐÓ LÀ GÌ VẬY?



Mặc dù trên thực tế, việc đọc được suy nghĩ của khán giả là vô cùng khó khăn, nhưng người tham gia tranh luận nên cố gắng đánh giá được phần nào tâm lí chung của khán giả trước khi bắt đầu tham gia tranh luận, để từ đó có thể bắt đầu cuộc tranh luận một cách phù hợp với tâm lí đám đông.

Tại sao người tham gia tranh luận cần phải đánh giá tâm trạng của khán giả?

Họ cần làm vậy để có thể bắt đầu cuộc tranh luận một cách thích hợp.

NGƯỜI THAM GIA TRANH LUẬN CẦN PHẢI BIẾT ĐÁNH GIÁ TÂM LÍ CHUNG CỦA KHÁN GIẢ.

ĐIỀU NÀY SẼ GIÚP HỌ BẮT ĐẦU PHẦN LẬP LUẬN CỦA MÌNH MỘT CÁCH PHÙ HỢP.



THỂ HIỆN SỰ THÂN THIỆN

TÔI ĐANG NHỚ LẠI
KINH NGHIỆM CỦA MÌNH
TRONG LẦN ĐẦU TIÊN
THAM GIA TRANH LUẬN,

KINH NGHIỆM
ĐÓ LÀ GÌ VẬY?



Tại sao trước khi tham
gia tranh luận, bạn cần
phải tỏ ra thân thiện?

Họ cần làm vậy để làm tan
biến sự e ngại và có thể
xuất hiện trước mọi người
một cách tự tin nhất.

Những người tham gia tranh luận lần đầu tiên thường thấy sợ hãi khi xuất hiện trước đám đông để trình bày quan điểm của mình. Trong trường hợp này, họ cần gặp mặt, làm quen với mọi người trước, cố gắng tỏ ra thân thiện với những người có mặt tại cuộc tranh luận.

TÔI LÀM QUEN
TRƯỚC VỚI MỌI
NGƯỜI ĐỂ GIÚP CHO
BẢN THÂN KHÔNG
CÒN CẢM THẤY E
NGẠI NỮA.

ĐÓ LÀ CÁCH
TỐT ĐỂ GIẢM
BỚT SỰ SỢ HÃI.



NÓI TO DỒNG DẠC

NGÀY MAI TÔI SẼ THAM GIA MỘT CUỘC THI TRANH LUẬN.

CÔ HÃY TRÌNH BÀY BÀI PHÁT BIỂU CỦA MÌNH THẬT DỒNG DẠC ĐỂ GIÀNH ĐƯỢC SỰ ỦNG HỘ CỦA KHÁN GIẢ.



Khi tham gia một cuộc tranh luận, bạn không được sợ hãi mà hãy nói to, đồng dục. Nếu bạn nói nhỏ, mọi người sẽ không thể nghe rõ những gì bạn nói và cho rằng bạn là người thiếu tự tin, dễ bị đánh bại. Điều này sẽ khuyến khích đối thủ của bạn tự tin hơn và gây bất lợi cho bạn, khiến bạn mất đi sự ủng hộ của khán giả.

Tại sao trong cuộc tranh luận, bạn phải nói to, đồng dục?

Nói to và đồng dục giúp mọi người có thể nghe rõ được những gì bạn nói, cũng như thể hiện được sự tự tin của mình.

TÔI SẼ LÀM THEO LỜI KHUYÊN CỦA ANH.

CHÚC CÔ LÀM TỐT NHÉ!



NHÀ XUẤT BẢN ĐẠI HỌC SƯ PHẠM

Địa chỉ: 136 Xuân Thủy, Cầu Giấy, Hà Nội

Điện thoại: 04.37547735 * Fax: 04.37547911

Email: hanhchinh@nxbdhsp.edu.vn * Website: www.nxbdhsp.edu.vn



ĐƠN VỊ LIÊN KẾT VÀ PHÁT HÀNH

CÔNG TY TNHH I THÀNH VIÊN TM & DV VĂN HÓA MINH LONG

Số 1 Lô A7 - Khu Đô Thị Đầm Trấu - Q. Hai Bà Trưng - Tp. Hà Nội

ĐT: (84-4).6 294 3819 - (84-4).3 984 5996 - Fax: (84-4).3 984 5985

Website: www.minhlongbook.com.vn - Email: minhlongbook@gmail.com

Văn phòng đại diện tại TP.Hồ Chí Minh

ĐT: Số 33 Đỗ Thừa Tự - P. Tân Quý - Q. Tân Phú - Tp. Hồ Chí Minh.

ĐT: (84-8).6 675 1142 - Fax: (84-8).6 267 8342

Email: cnminhlongbook@gmail.com

55 cách để Tranh luận hiệu quả

55 WAYS DEBATE WELL

Chịu trách nhiệm xuất bản: **Giám đốc. TS. Nguyễn Bá Cường**
Chịu trách nhiệm nội dung: **Tổng biên tập. GS.TS Đỗ Việt Hùng**
Biên tập: **Ứng Quốc Chính - Phạm Minh Ái**
Trình bày: **Hải Yến**
Bìa: **Trọng Kiên**
Sửa bản in: **Minh Ánh**

Mã số: 02.02.19/67 - TK 2015

In 3000 cuốn, khổ 17x21cm, tại Công ty TNHH Thương mại in bao bì Tuấn Bằng

Địa chỉ: Số 46 - phố Tân Ấp - Phúc Xá - Ba Đình - Hà Nội

Số xác nhận ĐKXB: 458-2015/CXBIPH/19-52/ĐHSP

Quyết định xuất bản số: 159/QĐ-NXBĐHSP ngày 21/4/2015

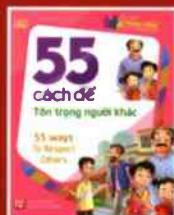
In xong và nộp lưu chiểu quý III năm 2015.

55 CÁCH ĐỂ TRANH LUẬN HIỆU QUẢ

Tranh luận là hoạt động giao tiếp có hai hoặc nhiều hơn hai người tham gia trao đổi ý kiến với nhau xoay quanh một vấn đề nào đó. Kỹ thuật tranh luận là nghệ thuật diễn tả suy nghĩ và truyền đạt lời nói sao cho có tính thuyết phục và đạt được hiệu quả như mong muốn. Hoạt động này đòi hỏi sự kiên nhẫn, bình tĩnh lắng nghe từ phía những người tham gia. Cuốn sách nhỏ này xin được giới thiệu tới bạn 55 cách giúp bạn tranh luận một cách hiệu quả.



Các tập trong bộ sách



ISBN: 978-604-54-2498-8



8 936067 594300

Giá: 30.000 VNĐ